

“Vững gốc rễ” bằng cách phát huy nội lực kết hợp sự mềm dẻo, linh hoạt thay đổi thích ứng với hoàn cảnh – chúng ta sẽ “Vươn tầm cao” trong một giai đoạn mới của cuộc hành trình hướng tới vị thế dẫn đầu.

KÍNH THƯA QUÝ CỔ ĐÔNG, KHÁCH HÀNG, ĐỐI TÁC VÀ TOÀN THỂ NHÂN VIÊN CỦA CÔNG TY.

Trái với những dự báo tại thời điểm cuối năm 2022 đầu năm 2023 khi chúng ta lập kế hoạch kinh doanh, năm 2023 tiếp tục là một năm rất khó khăn. Hầu hết các nền kinh tế trên thế giới đều có mức tăng trưởng thấp hơn kỳ vọng và thấp hơn tốc độ tăng trưởng năm 2022 – là năm chúng ta tưởng rằng suy thoái kinh tế đã chạm đáy; nguyên nhân là do tổng cầu suy giảm, lạm phát tuy hạ nhiệt nhưng vẫn ở mức cao, chính sách tiền tệ thắt chặt, nợ công thế giới đã tăng lên mức kỷ lục. Cuộc chiến giữa Nga và Ukraine ngày càng trở nên phức tạp khó lường, cộng thêm xung đột Israel-Palestine và khủng hoảng biển Đỏ tiếp tục đẩy bất ổn địa chính trị và nguy cơ đứt gãy chuỗi cung ứng lên cao hơn bao giờ hết.

Kinh tế Việt Nam từ cuối năm 2023 bắt đầu có một số tín hiệu tích cực, song những lĩnh vực có ảnh hưởng trọng yếu đến hoạt động của Searefico Group vẫn tiếp tục sụt giảm lớn; cụ thể như xuất khẩu giảm 18,4% so với năm 2022, dự án mới của toàn ngành xây dựng giảm 10,5%. Nhiều doanh nghiệp lừng lẫy một thời phải thu hẹp quy mô hoặc rút khỏi thị trường, đặc biệt là các doanh nghiệp trong lĩnh vực xây dựng và Bất động sản, tư vấn thiết kế,... phải sa thải nhân viên với tỷ lệ cao từ 50-75% và đến nay vẫn chưa có dấu hiệu hồi phục. Ngành thủy sản và F&B không có nhiều dự án mới. Thị trường truyền thống thu hẹp, tiếp cận vốn vay khó khăn, hoạt động sản xuất kinh doanh của Searefico gặp thách thức chưa từng có. Điều đáng trân trọng là dù khó khăn chúng ta vẫn không nao núng; nhưng đề cao tinh thần hy sinh, tiên phong làm chủ, không ngừng cải tổ, xoay trục sang lĩnh vực công nghiệp - công nghệ, Bất động sản công nghiệp và hậu cần logistic. Nhờ kịp thời điều chỉnh chiến lược kinh doanh và tối ưu hóa

nguồn nhân lực, chúng ta đã kết thúc một năm 2023 với tất cả các chỉ số đo lường hiệu quả hoạt động đều tăng so với năm trước. Có thể nói Công ty đã thành công vượt bão – dù với mức lợi nhuận khiêm tốn không như kỳ vọng ban đầu do những yếu tố bất định và bất khả kháng – nhưng tất cả các đơn vị thành viên đều có lãi, trả lương đúng hạn, thực hiện đầy đủ bảo hiểm xã hội, y tế; chế độ phúc lợi với mức thu nhập bình quân tăng hơn 3% so với năm 2022; có thể nhìn nhận đây là sự khác biệt so với một số doanh nghiệp khác cùng ngành.

Năm 2023 Searefico tiếp tục giữ vững Top 3 Nhà thầu cơ điện; Top 500 Doanh nghiệp tư nhân lớn nhất Việt Nam (VNR500); Top 10 Doanh nghiệp tiêu biểu đạt chuẩn Văn hóa Kinh doanh Việt Nam; Top 5 Doanh nghiệp niêm yết (small cap) có nền tảng quản trị công ty tốt nhất; Top 100 Nơi làm việc tốt nhất Việt Nam; Tổng doanh thu toàn Group đạt gần 1.700 tỷ đồng cao nhất trong giai đoạn 2019-2023.

Nhìn lại để bước tiếp, tôi tin tưởng một doanh nghiệp giàu bản sắc với truyền thống “quản trị bằng văn hóa”, lấy con người làm cốt lõi; với mục đích kinh doanh là để kiếm tiền và phụng sự xã hội; với khát vọng làm giàu gắn với lòng yêu nước và tinh thần tự tôn dân tộc. “Vững gốc rễ” bằng cách phát huy nội lực kết hợp sự mềm dẻo, linh hoạt thay đổi thích ứng với hoàn cảnh – chúng ta sẽ “Vươn tầm cao” trong một giai đoạn mới của cuộc hành trình hướng tới vị thế dẫn đầu.

Xin cảm ơn sự hợp tác của tất cả các Quý vị.

Trân trọng kính chào!

LÊ TẤN PHƯỚC

CHỦ TỊCH HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

